



*Грантовая программа «доращивания»
технологических компаний под нужды
крупных российских корпораций*

*Реализуется АНО «Центр поддержки инжиниринга
и инноваций» в рамках федерального проекта
«Взлет – от стартапа до IPO»*



Оператор программы

АНО «Центр поддержки
инжиниринга и инноваций»

Нормативная база

Постановление Правительства РФ
№ 392 от 17 марта 2022 года

Источник финансирования

Средства федерального бюджета (в
рамках федерального проекта «Взлет
– от стартапа до IPO»)

Объем финансирования

10 млрд рублей на 2022-2024 гг.

Основные условия программы



Цель

Поддержка проектов, связанных с разработкой (доработкой), созданием (расширением) производства и внедрением новой продукции под задачи российских корпораций.

Ожидаемый результат

Прирост выручки технологической компании от реализации новой продукции (в течение общего срока реализации проекта) – в объеме не менее 5-кратного размера гранта



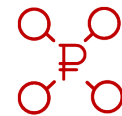
Размер гранта

От 25 до 250 млн руб.

Внебюджетное софинансирование

Не менее 100% от суммы гранта

Возврат средств гранта при недостижении результата проекта.



Механизм финансирования

- грантовое финансирование (целевое, безвозмездное, безвозвратное);
- техзадание на разрабатываемый продукт утверждается корпорацией-заказчиком;
- ежегодная отчетность за достижение результата проекта.



Направления поддержки

- разработка (доработка) новой продукции (НИОКР, внедрение приоритетных технологий);
- испытания новой продукции;
- создание/ расширение/ модернизация производства;
- изготовление пилотной партии новой продукции;
- сертификация, практические испытания и опытно-промышленная эксплуатация продукции у корпорации-заказчика.



Срок финансирования

Не более 3 лет.

Общий срок реализации проекта

Не более 6 лет с даты начала финансирования.

Требования к организациям-заявителям

01

Заявитель – российская коммерческая организация

- Регистрация организации на территории Российской Федерации.
- Не является госкомпанией или компанией с долей участия государства (или госкорпораций, госкомпаний, госучреждений) более 25%.
- Не является иностранным юрлицом или компанией с долей участия иностранных лиц (или юрлиц, расположенных в офшорах) более 50%.

02

Выручка организации не менее 500 и не более 10 000 млн рублей

- Выручка организации за последний отчетный год (или среднее значение выручки за 3 года) должно быть не менее 500 млн рублей и не более 10 млрд рублей.
- Выручка за последний отчетный год должна не менее, чем в 4 раза превышать запрашиваемую сумму гранта.

03

Заявитель – действующая организация, не имеющая задолженностей

- Организация не находится в процессе реорганизации, ликвидации, ее деятельность не приостановлена, в отношении нее не введена процедура банкротства.
- Организация не имеет просроченной задолженности перед федеральным бюджетом, в том числе по возврату полученных субсидий.
- Организация не имеет неисполненной обязанности по уплате налогов, сборов, страховых взносов, пеней, штрафов и процентов.
- Руководитель организации и члены коллегиального исполнительного органа отсутствуют в реестре дисквалифицированных лиц.

04

Наличие корпорации-заказчика, заинтересованной в создаваемом продукте

- Организация должна иметь документальное подтверждение заинтересованности корпорации-заказчика (или ее аффилированных юридических лиц) в создаваемом технологическом продукте (продукта с определенными техническими параметрами).
- Организация-заявитель не должна быть аффилирована с корпорацией-заказчиком.

05

Наличие успешного опыта внедрения технологических продуктов

- Организация должна иметь документально подтвержденный успешный опыт реализации аналогичных проектов (разработки и внедрения технологических продуктов).

Требования к проектам «доращивания»



Ориентация на импортозамещение

Проект должен быть:

- направлен на внедрение импортозамещающих и иных экономических эффективных продуктов,
- обладать признаками масштабируемости,
- вести к повышению экономической эффективности технологических или бизнес-процессов корпорации-заказчика (или ее аффилированных лиц).



Производство в РФ

Проект должен быть направлен на внедрение продуктов, произведенных на территории РФ.



Ожидаемый заказ / размер гранта $\geq 5/1$

Объем спроса (потребности) корпорации-заказчика в создаваемом продукте должен не менее, чем в 5 раз превышать размер запрашиваемого гранта.



УГТ (TRL) ≥ 4

Стадия развития каждого технологического продукта, созданного с использованием приоритетной технологии, должна быть не ниже 4 уровня готовности технологии, определяемого в соответствии с ПП РФ от 22.12.2020 № 2204.



Применение в проекте приоритетных технологий

В рамках реализации проекта должно быть предусмотрено применение технологии (или продуктов на её основе) из перечня приоритетных технологий.



Отсутствие у продукта российских аналогов

У продукта, создание которого планируется в рамках реализации проекта, не должны иметься аналоги, сравнимые по техническим и стоимостным характеристикам, серийно производимые на территории РФ.

Перечень приоритетных технологий



Искусственный интеллект



Мобильные сети связи пятого поколения



Перспективные космические системы



Новые производственные технологии



Технологии новых материалов и веществ



Технологии поиска, разведки, разработки месторождений полезных ископаемых и их добычи



Технологии передачи электроэнергии и распределенных интеллектуальных энергосистем



Технологии создания новых и портативных источников энергии, включая возобновляемые



Ускоренное развитие генетических технологий



Новые поколения микроэлектроники и создание ЭКБ



Развитие водородной энергетики и декарбонизация промышленности и транспорта на основе природного газа



Квантовые сенсоры



Интернет вещей



Технологии распределенных реестров



Новые коммуникационные интернет-технологии



Квантовые вычисления и квантовые коммуникации



Технологии создания современного оборудования, приборов и устройств для нужд российской промышленности

Корпорации-заказчики

01

Российская организация, заинтересованная в инновациях

Корпорацией-заказчиком может выступать российская организация, заинтересованная в преобразовании технологических или бизнес-процессов в своей деятельности (деятельности аффилированных юридических лиц), приобретении новых экономически эффективных (в том числе импортозамещающих) технологических продуктов на основе апробации продукта (продуктов) или предоставившая условия для проведения опытно-промышленной эксплуатации технологического продукта (продуктов) в технологических или бизнес-процессах в своей деятельности (деятельности аффилированных юридических лиц).

02

Выручка корпорации – не менее 100 млрд рублей

Выручка организации от продаж товаров, работ, услуг за последний отчетный год (или среднее значение выручки за 3 последних отчетных года) должна составлять не менее 100 млрд рублей.

03

Наличие в структуре корпорации Координационного совета

В структуре организации должен быть создан Координационный совет:

- деятельность которого направлена на внедрение инновационной и (или) импортозамещающей продукции в производственно-хозяйственную деятельность организации,
- функциями которого являются, в том числе, рассмотрение и утверждение (согласование) потребности в инновационной продукции (технологических решениях) при реализации инвестиционных проектов и (или) различных внутренних программ организации.

04

Готовность корпорации заключить соглашение с оператором

Готовность корпорации заключить соглашение с оператором, определяющее порядок взаимодействия и ответственных лиц:

- при проведении оценки потребности (спроса) в предлагаемом технологической компанией продукте со стороны корпорации,
- при согласовании (утверждении) совместно с оператором технических требований к создаваемому отобранной по результатам конкурсного отбора технологической компанией продукта,
- при проведении сдачи (приемки) работ (этапов работ) по договору гранта.

Порядок отбора проектов

Внутренняя экспертиза

- Оценка соответствия заявителя и проекта формальным требованиям.
- Проверка наличия в составе заявки обязательных документов.
- Финансово-юридическая экспертиза.
- Риск-проверка заявителя.

Технико-экономическая оценка

- Оценка соответствия целей проекта установленным требованиям.
- Оценка рынка, востребованности продукта, сравнение продукта с аналогами.
- Оценка опыта заявителя и имеющегося задела по проекту.
- Оценка соответствия планируемых к применению в проекте технологий перечню приоритетных технологий.
- Оценка стадии готовности технологий.
- Оценка ожидаемого социально-экономического эффекта.

Технологическая экспертиза

- Выездной аудит предприятий-заявителей.
- Оценка технологической и производственной готовности к реализации проекта.
- Оценка направленности проекта на внедрение продуктов, произведенных на территории Российской Федерации.

Оценка спроса со стороны корпорации-заказчика

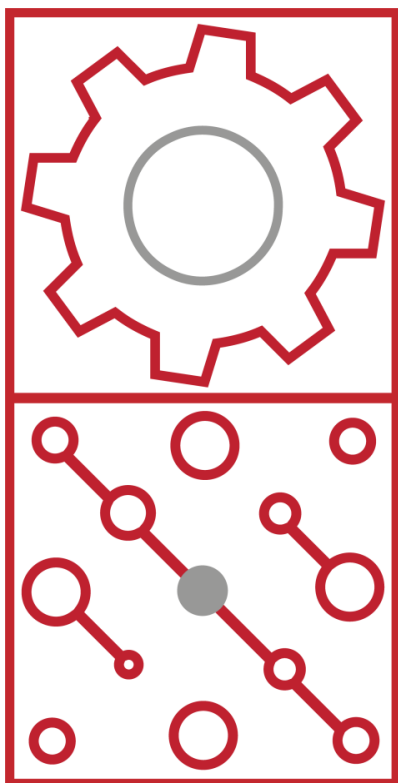
- количественная и стоимостная оценка потребности корпорации-заказчика в предлагаемом продукте (решение Координационного совета корпорации)

Утверждение итогов Грантовым комитетом

- Подтверждение результатов экспертизы.
- Подтверждение соответствия применяемым в проектах технологий перечню приоритетных технологий.
- Определение перечня победителей.

90 рабочих дней

Реализация проекта и отчетность



0 #Точка
отсчета

0-3

2-6

#Годы
реализации
проекта

Заключение договора гранта

После утверждения перечня победителей Грантовым комитетом происходит согласование и заключение договора гранта. Технические требования к создаваемому продукту согласовываются (утверждаются) с корпорацией-заказчиком.

Поэтапное финансирование и сдача-приемка работ

Производится поэтапное авансирование работ в соответствии с утвержденным календарным планом и сдача-приемка выполненных работ совместно с корпорацией-заказчиком.

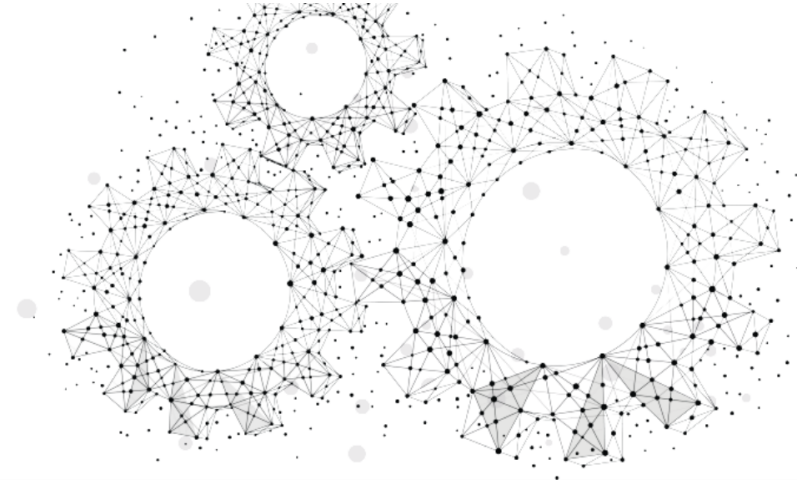
Достижение контрольных точек

Компания-грантополучатель должна обеспечить достижение следующих показателей результативности по годам реализации проекта (с даты заключения договора гранта):

- ✓ создание экспериментального образца технологического продукта – по истечении 2-х лет;
- ✓ создание и запуск производства технологического продукта, соответствующего требованиям корпорации-заказчика – по истечении 3-х лет;
- ✓ заключение договора с корпорацией-заказчиком – по истечении 4-х лет;
- ✓ продажи созданной продукции:
 - в объеме 1-кратной суммы полученного гранта – по истечении 4-х лет;
 - в объеме 2-кратной суммы полученного гранта (нараст. итогом) – по истечении 5-ти лет;
 - в объеме 5-кратной суммы полученного гранта (нараст. итогом) – по истечении 6-ти лет.



**ЦЕНТР
ПОДДЕРЖКИ
ИНЖИНИРИНГА
И ИННОВАЦИЙ**



*Приглашаем
к сотрудничеству:*



—
inno-sc.ru



—
info@inno-sc.ru



—
(495) 150 25 84

